

## مذكرة توضيحية حول الملاحظات الواردة على مسودة القرار التنظيمي حول تطبيق الضمانات المالية

الرد على الملاحظات	الملاحظة	اسم المرخص له
<p>إضافة إلى ما ورد بأحكام المادة (29/د) من قانون الاتصالات رقم (13) لسنة 1995 و تعديلاته فان الفقرة رقم(3)من اتفاقية الترخيص بعنوان شروط الرخصة قد نصت على ما يلي :</p> <p><b>"يتوجب على المرخص له أن يمثل بشكل كامل للشروط والقواعد المنضمة في الرخصة"</b> كما ونص البند رقم (3.1) من الجدول (J) من أحكام الرخصة نص على انه "يتوجب على المرخص له أن يقوم بتزويد الهيئة بالضمانة المالية اللازمة لدفع أية أرصدة غير مستهلكة للمستفيدين في حال فسخ الرخصة أو إنهاءها أو توقيف المرخص له عن تزويد خدمات الاتصالات المدفوعة مسبقاً بشكل كلي أو جزئي ، إضافة إلى أنه على المرخص له أن يمثل للتشريعات والتعليمات التي تنظم عملية احتساب الضمانة المالية أعلاه علما بأنه يحق للهيئة أن تقوم بتعديل أو استبدال القواعد المنضمة لعملية احتساب الضمانة أعلاه حسب ما تقتضيه الحاجة".</p> <p>كما أن المادة (6/د) من قانون الاتصالات رقم (13) لسنة 1995 قد نصت على انه من المهام والمسؤوليات المناطة بالهيئة هي "حماية مصالح المستفيدين و مراقبة الأشخاص و الجهات المرخص لها للتأكد من الالتزام بشروط الرخصة بما في ذلك مواصفات الخدمات المقدمة و جودتها و أسعارها و اتخاذ الإجراءات اللازمة لهذه الغاية و معاقبة من يخالف هذه الشروط" علما أن هذا القرار هو قرار معدل وقد تم الإشارة إلى ما ورد أعلاه في القرار السابق وبالتالي فإن البطاقات المدفوعة مقدماً تخضع لشروط الضمانة المالية.</p>	<p>-1 جاء في الوثيقة أن القرار صادر بموجب أحكام المواد (6/د) و (12/أ/2) و (29/د) من قانون الاتصالات رقم (13) لسنة 1995 و تعديلاته وأن الضمانة المالية مطلوبة من جميع شركات الاتصالات بحسب قانون الاتصالات.</p> <p>مع العلم أن الفقرة (29/د) من القانون والتي تتصل على ما يلي :</p> <p>"التزام المرخص له بتوفير التأمينات المالية اللازمة لرد ما يستحقه المشتركون من رسوم وتأمينات في حال إلغاء الرخصة".</p> <p>بحسب الفقرة أعلاه من قانون الاتصالات فإن الضمانات المالية يجب أن تقدم لتعطية رسوم وتأمينات ، وبما أن رصيد البطاقات المدفوعة مقدماً لا يعتبر رسوم أو تأمينات وإنما دفعه مقدمة لخدمة سيتم الاستفادة منها مستقبلاً ، فإن البطاقات المدفوعة مقدماً لا تخضع لشروط الضمانة المالية ، بحسب نص هذه المادة.</p>	<p>1- الشركة الأردنية لخدمات الهواتف المتنقلة / زين</p>

<p>1. فيما يتعلق بعدم خضوع البطاقات المدفوعة مسبقاً لأحكام الضمانة المالية فقد تم الرد على ذلك حسب ما ورد أعلاه.</p> <p>2- وفيما يتعلق بأن التأمينات النقدية التي يضعها المشتركون في الخدمات الهاتفية المتقللة هي دائماً أقل من قيمة الفواتير الصادرة وعليه فإن الخطر على الشركة من عدم تحصيل قيمة الفاتورة هو أكبر من الخطر على المشترك بين في الخدمة من خروج شركة الاتصالات ، فقد أخذت الهيئة ذلك بعين الاعتبار عند بناء المعادلة الخاصة باحتساب قيمة الضمانة المالية للمرخص لهم الذين يقدمون خدمات الاتصالات التي تتطلب تقاضي تأمينات نقدية من المستفيدين وذلك بطرح المتوسط الشهري للأرصدة غير المسددة للمستفيدين من الخدمات التي تتطلب تقاضي تأمينات نقدية من المستفيدين من قيمة رصيد التأمينات النقدية الخاصة بهم وكما هو موضح بمسودة القرار.</p>	<p>2-) إن التأمينات التي فرضها القانون هي لغطية " ما يستحقه المشتركون من رسوم و تأمينات " ويشمل مفهوم "الرسوم و التأمينات" المبلغ النقدي (التأمين) الذي يضعه المشترك لدى شركة الاتصالات لضمان تسديد الفواتير ( كفواتير التجوال الدولي أو فواتير المكالمات الدولية مثلاً)، أما رصيد البطاقات المدفوعة مقدماً فلا يعتبر رسوم أو تأمين و إنما دفعه مقدمة للخدمة الأساسية للهاتف الخلوي سيتم الاستفادة منها مستقبلاً ، وبالتالي فإن البطاقات المدفوعة مقدماً لا تخضع للالتزام بالتأمينات المالية بحسب نص المادة (29/د) أعلاه ، و إن هذه التأمينات النقدية التي يضعها المشتركون في الخدمات الهاتفية المتقللة هي دائماً أقل من قيمة الفواتير الصادرة وعليه فإن الخطر على الشركة من عدم تحصيل قيمة الفاتورة هو أكبر من الخطر على المشتركين في الخدمة من خروج شركة الاتصالات.</p>
<p>لا يوجد تعارض بين القرار المذكور الذي جاء تطبيقاً لقانون الاتصالات ونصوص الرخصة الفنية و الفردية الموقعة مع المرخص لهم وبين قانون الشركات النافذ ، لعدم التعارض بين الأهداف المتعلقة بنص كل منها ، علماً بأنه في حال تصفية الشركة فإن هنالك أولويات لسداد التزامات الشركة تجاه الجهات المختلفة وبالتالي فإن الهدف من هذا القرار هو حماية مصالح المستفيدين ورد حقوقهم بالكفاءة و الفعالية الازمة.</p>	<p>3-) إن الوثيقة تؤدي إلى الازدواجية في التطبيق ، فكما تعلم الهيئة فإن قانون الشركات الأردني رقم (22) لسنة 1997 و تعديلاته لسنة 2003 قد عالج حقوق الدائنين في حال إفلاس أي شركة ، بالإضافة إلى إن شركة زين مصنفة كشركة مساهمة خاصة وبالتالي وبحسب المادة رقم (85) من قانون الشركات، تحفظ الشركة باحتياطي إيجاري و احتياطي اختياري بما يقارب أضعاف المبلغ المطلوب في الوثيقة ، وبالتالي فإن نتائج الإفلاس و التصفية و كل هذه الأمور المتعلقة بها تمت معالجتها في قانون الشركات.</p>
<p>1- إن القرار المذكور صدر وفقاً للتشريعات النافذة ولنصوص اتفاقية الرخصة الموقعة مع المرخص لهم و لا يعني عدم تطبيقها في بلد معين أنها لا تتماشى مع الممارسات الفضلى في العالم .</p> <p>2- أما فيما يتعلق بان القرار سوف يحد و يضعف دخول المستثمرين إلى السوق الأردني فان الهيئة لا تتفق مع ذلك حيث راعت الهيئة في هذا القرار الموازنة بين مصالح المستفيدين و أن لا تشكل قيمة الضمانة المالية أعباء مالية إضافية على المرخصين.</p>	<p>4-) إن هذه التعليمات لا تتماشى مع الممارسات الفضلى في العالم (بريطانيا على سبيل المثال لا الحصر ) حيث لا يوجد هكذا قرار ، وبالتالي فإن تطبيق مثل هذا القرار س يؤدي لخلق بيئة استثمارية غير متماشية مع ما يتوقعه المستثرون ، وبالتالي فإنه يحد و يضعف دخول المستثمرين إلى السوق الأردني.</p>

<p>1- تم تعريف الرخصة الفردية و الرخصة الفنوية في البند (2) من مسودة القرار التنظيمي مدار البحث وذلك لتوضikh تعريف المرخص له الذي عُرف بأنه الشخص الحاصل على رخصة فردية أو فنوية.</p> <p>2- إن الضمانة المالية يتوجب تقديمها من المرخص له بتعريفه أعلاه و الذي يقدم خدمات الاتصالات المدفوعة مسبقاً أو خدمات الاتصالات التي ي تتطلب تقاضي تأمينات نقية من المستفيدين</p> <p>3- لا يوجد علاقة بين نوع الرخصة المم نوحة و الملاعة المالية للمرخص له ، بل إن الحكم في ذلك يعتمد على التحليل المالي للبيانات المالية لهذا المرخص ، و الذي تم أخذها بعين الاعتبار عند تحديد قيمة الضمانة المالية اللازمة و بالتالي قامت الهيئة فعلاً بالتفريق بين المرخص له ذو المركز المالي القوي و ال مرخص له ذو المركز المالي الضعيف.</p>	<p>5-) جاء في الوثيقة فقرة (2-6) و الفقرة (7-2) تعريف للرخصة الفنوية و الرخصة الفردية ، مع العلم بأنه لم يرد ذكر للرخص الفنوية أو الرخص الفردية ولم تبين الوثيقة من تطلب الضمانات المالية و لم يرد أي تفريق بين المرخص لهم ، حيث يفهم من الوثيقة أن الضمانات المالية مطلوبة من المرخص لهم (Class and Individual) الفرديين و الفنيين و الذين يقدمون أي نوع من الخدمات المدفوعة مقدماً ، وهذا يعني عدم التفريق بين الشركات الفردية ذات الملاعة المالية و بين الشركات الفنوية المرخصة ، و كذلك تجاهل القدرة المالية لشركة مثل شركة زين و التي تعتبر من الشركات الرائدة في الأردن ، واعتبرت الوثيقة إن شركة زين تخضع لنفس درجة مخاطرة الإفلاس التي تخضع لها شركة مؤسسة حديثاً برأس المال قدره 30000 دينار ، فمن غير العادل أن تتحمل الشركات ذات الملاعة المالية القوية كلفة المخاطرة الناجمة عن دخول مشغلين جدد إلى سوق الاتصالات الأردني .</p>
<p>1- إن الهدف الرئيسي من هذا القرار التنظيمي هو حماية حقوق المستفيدين وفقاً لقانون الاتصالات</p> <p>2- لا تتفق الهيئة بأن مثل هذا القرار لا يتماشى مع سياسة الحكومة المتعلقة بقطاع الاتصالات و تأكيد المعلومات حيث أكدت السياسة الحكومية على الدور الهام الذي تضطلع به الهيئة في حماية المستهلكين و ذلك وفقاً لمادة رقم (38) من السياسة أعلاه و لا علاقة لهذا القرار بتفعيل قوى السوق</p>	<p>6-) إن تطبيق هذه التعليمات سيدفع الشركات إلى تخفيض صلاحية بطاقات الشحن و بالتالي التصرف بطريقة غير طبيعية و بشكل يخالف رغبة المستهلك ، و بما أن سياسة الحكومة المتعلقة بقطاع الاتصالات تدعو لتفعيل قوى السوق و إزالة التشوّهات ، فإن التعليمات لا تتماشى مع سياسة الحكومة بالإضافة لكونها ستقلص من حجم سوق الاتصالات و ستؤدي لاستبعاد المشاركين الأقل دخلاً و ستشكل أثراً سلبياً على السوق بشكل عام</p>
<p>1. بالرجوع إلى الموقع ذاته و بنفس الصفحة التي تم الاقتباس منها فإن هنالك ما يشير إلى أن دقة معادلة -(Z-score) في التنبؤ باحتمالية الإفلاس للسنة الأولى قبل التعرّض تتراوح بين 80-90% و بالتالي فإن قيام الهيئة بوضع حد أدنى للضمانة المالية تعادل 10% للمرخص لهم الذين يحقّون نتيجة (Z-Score) <math>\leq 2.6</math> و بحد أدنى مقداره (10000) دينار يتفق مع ذلك ، علمًا بأن النص باللغة الإنجليزية هو :</p> <p>In its initial test, the Altman Z-Score was found to be 72% accurate in predicting bankruptcy two years prior to the event, with a Type II error (false positives) of 6% (Altman, 1968). In a series of subsequent tests covering three different time</p>	<p>7-) إن تعريف (Z-Score) حسب المصدر (Wikipedia) الذي اعتمده الوثيقة هو :  The formula may be used to predict the probability that a firm will go into bankruptcy within two years. Z-scores are used to predict corporate defaults and an easy-to-calculate control measure for the financial distress status of companies in academic studies. The Z-score uses multiple corporate income and balance sheet values to measure the financial health of a company.</p>

periods over the next 31 years (up until 1999), the model was found to be approximately 80-90% accurate in predicting bankruptcy one year prior to the event, with a Type II error (classifying the firm as bankrupt when it does not go bankrupt) of approximately 15-20% (Altman, 2000).<sup>11</sup>

From about 1985 onwards, the Z-scores gained wide acceptance by auditors, management accountants, courts, and database systems used for loan evaluation (Eidleman). The formula's approach has been used in a variety of contexts and countries, although it was designed originally for publicly held manufacturing companies with assets of more than \$1 million. Later variations by Altman were designed to be applicable to privately held companies (the Altman Z'-Score) and non-manufacturing companies (the Altman Z"-Score).

2- لا يوجد في كافة الأدبيات العلمية و الواقع العملي ما يلغى المخاطرة بشكل كامل و لكن يمكن أن تُخفض للمستوى المقبول.

3- إن مصطلح قوة / ضعف المركز المالي هو مرادف لاحتمالية الإفلاس من عدمه و لا تتجزأ الهيئة أي تعارض بينهما.

أي أن (Z-Score) هي الصيغة (المعادلة) التي يمكن استخدامها للتنبؤ باحتمال أن الشركة سوف تفلس في غضون عاشرین، وأن نتائج هذه المعادلة تستخدمن ذلك للتتبؤ بالافتراضات الأساسية للشركات و كوسيلة أكاديمية سهلة الاحتساب لضبط و قياس حالات الصائفة المالية للشركات.

من خلال اتعريف السابق فإن (Z-Score) تستخدم لتوقع احتمالية إفلاس الشركة خلال مدة ستينين و ليس لقياس مدى قوة المركز المالي ، كما ورد بالوثيقة.

وهذا يعني انه إذا كانت الشركة في وضع " مركز مالي قوي " أي أن قيمة  $Z\text{-Score} \leq 2.6$  و هي القيمة المثلث . فان هذا يؤكد تماماً أن الشركة لن تفلس خلال الستينين القادمتين.

لذلك فإننا نتساءل ما الداعي أو الغرض من طلب الهيئة في الوثيقة بأن لا تقل الضمانة المالية المطلوبة من الشركة ( حتى لو تجاوزت قيمة الـ  $Z\text{-Score}$  لها عن القيمة المثلثي ) عن (10%) من قيمة الضمانة المالية المحتسبة و فقا للبند (6) من هذه التعليمات.

8-) بناء على ما تقدم فإننا نؤكد على اقتراحنا الذي كنا قد تقدمنا نحن والشركات المرخصة به سابقا إلى الهيئة الموقرة وهو انه في حال كانت الإيرادات المؤجلة اكبر أو تساوي حقوق المساهمين للمرخص له ، فإنه يتوجب طلب ضمانة مالية بمقدار معدل الإيرادات المؤجلة الشهرية ، و تراجع كل ستة أشهر ، وبعكس ذلك - أي في حال كانت الإيرادات المؤجلة اقل من حقوق المساهمين للمرخص له - فإنه لا يتطلب من المرخص لهم تقديم أي ضمانة مالية.

1- إن الضمانة المالية يجب أن تكون متوافقة مع أحكام التشريعات و نصوص الرخصة الموقعة مع المرخص لهم.  
 2- إن الهيئة أخذت بعين الاعتبار المركز المالي للمرخص له وذلك لتحديد قيمة الضمانة و التي ستحضر إلى (10%) من قيمة الضمانة المالية المحتسبة في حال أن المركز المالي للمرخص له قوي وفقاً لنتيجة اختبار الـ (Z-Score).  
 3- في حال إفلاس الشركات فإن هناك أولويات لسداد التزاماتها و بالتالي الخوض بمدى كفاية حقوق مساهميها بقيمها السوقية من عدمه ، و عليه فإن الضمانة المالية هي لتغطية هذه المخاطر و ضمان حقوق المستفيدين بعيداً عن الخوض في إجراءات التصفية

<p>1- إن أحد أهداف تعديل القرار التنظيمي هو الأخذ بعين الاعتبار قوة المركز المالي للمرخص لهم وبالتالي الموازنة بين حماية حقوق المستفيدين و عدم تحويل المرخص لهم ذوي المركز المالي القوي أعباء إضافية و عليه فلن القرار قد اخذ بالاعتبار قوة المركز المالي للمرخص لهم ، وقد حدد القرار التنظيمي قيمة الضمانة المالية للمرخص الذين حققوا (<math>Z-Score</math>) <math>\leq 2.6</math> بقيمة 10% من القيمة الكلية للضمانة المالية المحتسبة و بحد أدنى مقداره (10000) دينار</p> <p>2- من الجدير ذكره أن دقة معادلة <math>-Z</math> (Z-score) في التنبؤ باحتمالية الإفلاس للسنة الأولى قبل التغير تتراوح بين 80-90% و بالتالي تم تحديد قيمة الضمانة المالية بواقع 10% من القيمة الكلية المحتسبة للضمانة المالية الواجب تقديمها للمرخص لهم ذوي المركز المالي القوي</p> <p>3- لا يوجد في كافة أدبيات الدراسات العلمية ما يلغى المخاطرة بشكل كلي و وبالتالي الإبقاء على نسبة <math>-Z</math> (10%) الواردة في البند (2) أعلاه تتفق مع أفضل الممارسات العلمية و العملية و تعالج مستوى دقة نموذج (Z-Score)</p> <p>4- إن نموذج (Z-Score) يأخذ بالاعتبار صافي قيمة الثروة للمنشآت (حقوق الملكية)</p>	<p>1- ملاحظات عامة حول مسودة القرار التنظيمي:</p> <p>إن أورانج كمشغل رئيسي و فعال في سوق الاتصالات الأردني، ترحب بتقديم ملاحظاتها و تعديلاتها على مسودة القرار التنظيمي المتعلق بتطبيق الضمانات المالية و الصادر عن هيئة تنظيم قطاع الاتصالات و المشار له هنا و فيما بعد بـ (مسودة القرار).</p> <p>إن أورانج تويد و تدعم المبدأ الأساسي من طرح الضمانات المالية إلى حيز الوجود وهو الحفاظ على حقوق و مستحقات المستفيدين من خدمات الاتصالات المختلفة خصوصا تلك التي تقدم من خلال البطاقات المدفوعة مسبقاً في الخلوى والثابت (المكالمات الدولية) والإنترن特 والتي تتطلب من المشترك النهائي عملية الدفع المسبق، والتأمينات التي يطلبها المشغل من المشترك على عدد من الخدمات. إن الأصل في الالتزام بتقديم الضمانات المالية هو نتيجة التخوف من تغافل الشركات العاملة في سوق الاتصالات و إنتهاء عملياتها نتيجة إلغاء الرخصة المنوحة لها أو انتهاء عملياتها في السوق لأسباب أخرى و حتى لا يتعرض المستفيدين لغبن في مجال ضياع حقوقهم في أموال دفعوها في اشتراكات المدفوعة مسبقاً أو تأمينات.</p> <p>بناءاً على ما سبق، فإننا نرى بأن مثل هذا التخوف لا ينطبق على النشاط التجاري لأورانج في السوق الأردني حيث أن أورانج هي شركة مساهمة عامة ذات وضع مالي سليم و ملاءة مالية قوية تاريخية حتى ضمن ظروف الأزمة الاقتصادية العالمية الحالية و إن تأمينات المشتركين و مستحقاتهم مضمونة من أموال الشركة و موجوداتها العينية بما فيها من مباني و شبكات و أجهزة و معدات و حقوق مالكين بالإضافة إلى حساب الاحتياطي الإجباري و الحسابات الأخرى التي تدعم و تعزز المركز المالي للشركة . و عليه فإن على هيئة تنظيم قطاع الاتصالات التنبه و مراقبة الشركات حديثة الدخول إلى السوق و التي تتمتع بمركز مالي ضعيف و غير ثابت.</p>	<p><b>شركة الاتصالات الأردنية وشركتها التابعة:</b></p> <p><b>1. شركة البراء الأردنية للاتصالات المتنقلة</b></p> <p><b>2. الشركة الأردنية لخدمات نقل البيانات</b></p>
--	--	--

<p>1. يتضمن نص القرار عدة خيارات لتقديم الضمانة المالية المطلوبة بحيث يقوم المرخص له باختيار الأنسب له منها</p> <p>2. إن الضمانات المالية عادة تكون مضمونة من طرف ثالث و ليست تحت سيطرة الجهة المضمونة وأن هذا يتعارض مع مفهوم الضمانة</p> <p>3. إن ملاحظة الشركة تتعارض مع مفهوم الضمانة</p>	<p><b>3-2) المادة 3 أنواع الضمانات المالية:</b></p> <p>إن أورانج لا تتفق مع توجيه الهيئة في هذه المادة و لا تجد أي مبرر أو تخوف مالي حتى تخضع لأنواع الضمانات المالية المقترحة في مسودة القرار . إننا نؤكد أن تطبيق الضمانات المالية هو وسيلة لضمان حقوق قانونية للمستفيدين وليس غاية بحد ذاته . و عليه، فإننا نقترح بان يكون هناك وسائل أخرى لوجود ضمانات مالية للشركات التي تتمتع بمركز مالي قوي و ذلك دون القيام بحجز أموال المرخص لهم و تجميدها ، و في هذا السياق فإن أورانج تقترح التالي كضمانات مالية:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- تقديم تعهد من أورانج بالاحفاظ على مبلغ معين كوديعة نقدية في حساب معين في بنك معتمد بالقيمة المطلوبة من الهيئة تحت سيطرة أورانج وأن لا يقل قيمة هذا الحساب عن المبلغ المطلوب كضمانة مالية. إن مثل هذا الاقتراح يلبي الحاجة التي من أجلها تم إصدار مسودة هذا القرار.</li> </ul> <p>إن مثل هذا الطرح لا يتعارض مع الغاية المثلثى من إصدار مسودة القرار حيث إن درجة الملاعة المالية واضحة و ثابتة و تحت رقابة الهيئة و لا يوجد أي تخوف على مصالح المستفيدين في هذه الحالة.</p>
<p>1. وفقاً لأحكام الرخصة في البند رقم (3.1) من الجدول (J)، و المادة (29/ب) من قانون الاتصالات أعلاه يتوجب على المرخص له أن يقوم بتزويد الهيئة بكل ما يمكنها من احتساب قيمة الضمانة المالية بشكل صحيح</p> <p>2. إن اعتبار (ن) تساوي (10%) في حال عدم توفرها لا يعتبر أمر مخالف أو جزاء مبطن حيث أن هنالك العديد من الحالات التي لا تتوافق فيها نسب نمو ، منها صدور أول ميزانية للمرخص له وعدم وجود أساس مقارنة مثلًا</p> <p>3. إن نسبة (50%) الخاصة بمعدل الرصيد المتبقى تنطبق فقط في حال عدم قيام المرخص له بتزويد الهيئة بالمعلومات اللازمة ، علماً بأن القرار وضع سقف زمني أعلى لقيام الهيئة باحتساب الضمانة ، فهي تمثل حافز للمرخص له لتزويد الهيئة بالمعلومات و ليس جزاء ، كما أن هذه النسبة وردت في القرار السابق الصادر و لم يتم إجراء أي تعديل عليها.</p>	<p><b>4/3 و 4/4 المادة 3/4</b></p> <p>إن قيام الهيئة باحتساب (ن) على أساس أنه 10% في حال عدم توفره و كذلك اعتبار معدل الرصيد المتبقى هو (50%) في حال عدم تقديم الأوراق اللازمة من المرخص له هو أمر مخالف و لا يعكس التقدير الحقيقي و الواقعى وهو بمثابة جزاء مبطن ، و عليه فإننا نقترح أن تشطب هذه النسبة التي لا أساس قانوني أو مالي أو منطقي لها و الاستعاضة عنها بعبارة تفيد بان الهيئة ستقوم باتخاذ الإجراءات اللازمة لإجبار المرخص له على تقديم المعلومات و الوثائق المطلوبة دون الإخلال بحق الهيئة باتخاذ الإجراءات القانونية وإيقاع المخالفات والغرامات وفقاً لأحكام القانون والرخصة.</p>

<p>1- أن المعادلات المستخدمة باحتساب قيمة الضمانة المالية هي معادلات بسيطة و لا يوجد بها أي تعقيد و تم توضيح المعطيات المطلوبة في الشروحات أسفل كل معادلة و مرفقات مسودة القرار التنظيمي حول الضمانات المالية ، وتبدي الهيئة استعدادها لتقديم أي توضيح إضافي إذا لزم الأمر</p> <p>2. إن التعديلات التي تمت على المعادلات الواردة أصلاً في القرار السابق كانت لتبسيط المعادلات والأخذ بعين الاعتبار أية عوامل جديدة كالأرصدة غير المسددة من قبل المستفيدين</p>	<p><b>4-(المادة 3/4، المادة 5 و المادة 6)</b></p> <p>إن الهيئة لم تذكر الشرح الوافي حول المعادلات المطروحة و التي يشوبها اللبس و الغموض. كذلك لم تقم الهيئة بإصدار مذكرة توضيحية تشرح الأساس الذي تم اعتماده في هذه المعادلات و الآثار المترتبة على تطبيقها . و عليه فإننا نلتمس من هيئةكم الكريمة القيام بتفصيل و توضيح أكثر في ما يتعلق بهذه المعادلات و كيفية التوصل لها حتى يتسعى لنا تقديم ملاحظاتنا حول هذه المواد.</p>	
<p>1. إن استخدام معامل (Z-Score) له أساس علمي سليم و هو أحد أهم الاختبارات المستخدمة في أدبيات الدراسات العلمية في المجالات المالية و المحاسبية و هو من أفضل الوسائل لقياس قوة المركز المالي للشركات و التنبؤ بالتعثر المال ي قبل وقوعه</p> <p>2. فيما يتعلق بوجود حد أدنى للضمانة المالية فيرجى الرجوع إلى الرد على ملاحظة الشركة الأردنية لخدمات الهواتف المتنقلة/ زين رقم (7)</p>	<p><b>5-(المادة 7 تحديد قيمة الضمانات المالية):</b></p> <p>لم تقم الهيئة بطرح اختبار Z Score إلا من خلال مسودة القرار التنظيمي و لا أساس لهذا الاختبار في الاستشارات العامة السابقة.</p> <p>ومع تحفظنا حول اختيار هذا الاختبار كوسيلة لقياس المركز المالي للشركات فإن أورانج ترى أن حصول الشركة على علامة أكبر من 2.6 في هذا الاختبار و بالتالي تتمتعها بمركز مالي قوي يجب أن يترتب عليه إعفاء المرخص له من تقديم أية ضمانات مالية، و عليه فإننا لا نتفق مع ما جاء في المادة 7.2 والمادة 9 من مسودة القرار التنظيمي و التي تفرض حد أدنى للضمانات المالية.</p> <p>إننا نؤكد بأن على الهيئة التركيز على حماية المستفيدين من خلال التركيز على الشركات التي لها مركز مالي متوسط أو ضعيف في هذا الاختبار، و أما الشركات ذات المركز المالي القوي كـ أورانج ، و كما ذكرنا سابقا، فأن تأمينات المشتركين و مستحقاتهم مضمونة من أموال الشركة و موجوداتها العينية بما فيها من مباني و شبكات و أجهزة و معدات و حقوق الملكين بالإضافة إلى حساب الاحتياطي الإجباري.</p>	

<p>ان الأساس في إصدار أي قرارات هو التشريعات النافذة و ليس المقترحة التي لم تصدر بشكل نهائي</p>	<p>6-) وتجر الإشارة هنا، الى ان مسودة التعديل الحالية على قانون الاتصالات قد تضمنت في المادة (29) فقرة (د) بأن "الالتزام المرخص له بتوفير التأمينات المالية اللازمة في حال عدم كفاية موجوداته الثابتة لرد ما يستحقه اي مستفيد لديه في حال الغاء رخصته".</p> <p>وحيث ان مسودة التعديل المشار اليها أعلاه قد بينت وبالشكل الصريح ان الزام المرخص له بتوفير التأمينات المالية اللازمة بشرط عدم كفاية موجودات المرخص له الثابتة، فإن هذا يدل على ان هذا التوجه لدى الحكومة ممثلة بوزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات متافق عليه والذي على اساسه قامت وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات بارسال نسخة التعديل الى ديوان التشريع والرأي.</p>	
<p>إن احتساب الـ (Z-Score) سيكون على أساس البيانات المجمعة للمرخص داخل الأردن للمجموعة و تطبيقاً لأفضل الممارسات فيما يتعلق بالتحليل المالي الصمانة المالية فقدمن حسب الرخصة وفقاً لنتيجة الـ (Z-Score) للمجموعة وتم ايراد توضيح ذلك في مسودة القرار التنظيمي مدار البحث.</p>	<p>7-) هل ستكون قيمة الضمانة المالية مبنية على أساس القوائم المالية الموحدة لمجموعة اورانج.</p>	
<p>إن القرار التنظيمي حول تطبيق الضمانات المالية ليس أمر من الهيئة وليس بناء على رغبة الهيئة وإنما يأتي انسجاما مع أحكام الرخصة و قانون الاتصالات المشار لها في ردنا على الملاحظة رقم (1) الخاصة بالشركة الأردنية لخدمات الاتصالات المتنقلة / زين ، أما الإعفاء من رسوم تنظيم الضمانة فهي ليست سلطة على الإعفاء منها فعلى سبيل المثال إن عمولة إصدار الضمانة المالية على شكل كفالة تخضع لسياسات البنك المصدر و لا سلطة للهيئة على الإعفاء من رسوم الطوابع التي تتراكمها الحكومة على تنظيم الكفالة وفقاً للتشريعات النافذة .</p>	<p>1-) لا بد من إعفاء المرخص له من أي رسوم حكومية قد تترتب على تنظيم الضمانات المالية، لأن تنظيم الضمانات جاء بناء على أمر و قرار من الهيئة ولم يأت بسبب رغبة من السوق أو المشغلين</p>	<p><b>شركة أمينة للهواتف المتنقلة</b></p>

<p>إن نموذج (Z-Score) المستخدم للتنبؤ بالتعثر المالي و بالتالي تحديد قوة المركز المالي للمرخص له هو نموذج علمي تم تطبيقه و اختباره وورد في العديد من أدبيات الدراسة العلمية وثبت نجاحه و لا يمكن للهيئة إدخال أية تعديلات عليه علماً بأن الهيئة تستخدم نموذج Z-Score for Non-Manufacturing (General Use Firms) كما و يمكن لنموذج (Z-Score) أن يتباين بالتعثر بدرجة 80-90% في السنة الأولى التي تسبق التعثر وكما هو مبين سابقاً وثبت علمياً في أدبيات الدراسة العلمية و عليه فإن هذا النموذج لا يعتمد على القيم السوقية للمرخص له بل على الحسابات الختامية المبنية على البيانات الدفترية</p>	<p>2- أ) إن المعادلة المقترنة من قبل الهيئة الكريمة لاحتساب (Z-Score) تعتمد على القيمة الدفترية لحقوق الملكية و هذا لا يمثل الطريقة الصحيحة لاحتساب قيمة الشركة في الـ معادلة، فشركات الاتصالات لا تقيم بالقيمة الدفترية وإنما تقيم بالتدفق النقدي (Discounted Cash Flow). وبالرجوع لأصل نظرية الاقتصادية / المالية لمعادلة احتساب (Z-Score) نجد أنها تعتمد على القيمة السوقية و ليس القيمة الدفترية (في جميع الحالات بما فيها الشركات غير المدرجة بالأسواق المالية)، و نرى أنه يجب الاعتماد على القيمة السوقية لغايات الاحتساب الصحيح للـ (Z-Score) للوصول إلى القيمة العادلة</p> <p>2- ب) إن الشركات الكبرى في الأردن مملوكة لشركات أجنبية مدرجة بالسوق المالي ببلدانها . و تقوم الشركات المالكة بالإفصاح عن القيمة السوقية لملكيتها (أي أنها تتصح عن قيمة الشركات المملوكة لها العاملة في الأردن في دفاترها )، و يتم التدقق على هذه القيمة حسب الأصول سنوياً من قبل مدققين و مؤسسات متخصصة. و عليه لا يجوز أن تحتسب قيمة لشركة مملوكة لمثل هذه الشركات بأقل من القيمة السوقية المدرجة بدفاتر الشركة المالكة و المدققة من قبل مؤسسات متخصصة</p> <p>2- ج) لا يمكن لـ (Z-Score) لوحده من التنبؤ و تحديد قيمة المخاطرة للشركات دون الأخذ بالاعتبار القيمة السوقية للشركات.</p>
<p>يتم استخدام معدل الرصيد المتبقى ضمن معادلة احتساب قيمة الضمانة المتع لقاء بالبطاقات المدفوعة مقدماً ، كما أن الضمانة المالية يجب أن تكون كافية بكل الأوقات حيث أن استهلاك الأرصدة وشحن أرصدة جديدة هي عملية مستمرة.</p>	<p>3-) لقد أغفلت الهيئة عند احتسابها قيمة الضمانة المالية أن معظم الرصيد المتوفر لدى المشتركين يتم استهلاكه خلال أسبوعين، و بالتالي لا يوجد داعٍ لاعتبار كامل رصيد المشتركين عند احتساب قيمة الضمانة المالية.</p>

<p>يرجى الرجوع إلى الرد الوارد على ملاحظة الشركة الأردنية لخدمات الهواتف المتنقلة/ زين رقم (7)</p>	<p>4-) لا يجوز أن يكون هناك حد أدنى من الضمانات المالية في حال لم تكن الشركة ذات مخاطرة مالية . و هنا نذكر بأن المادة المتعلقة بالضمانات المالية بمشرع قانون الاتصالات تتطلب النظر بالضمانات المالية في حال كانت قيمة ممتلكات الشركة لا تغطي . وحسب المنطق فان الشركات التي لا تواجه المخاطر المالية حسب معادلة (Z-Score) لها قيمة تغطى بعدة مرات قيمة ما يستحق لجميع الدائنين بما فيهم المشتركون.</p>	
<p>إن استخدام نسب النمو أساس علمي سليم لأن الهدف هو تقدير المبيعات لسنة لاحقة وليس لسنة سابقة، كما أن الشركات الجديدة تقدم في السنة الأولى ضمانة مالية بقيمة الحد الأدنى حيث ينص القرار على ما يلي : ( يقدم المرخص له الحديث الضمانة المالية بحدها الأدنى الوارد في البند (9) أعلاه لحين إصداره لحسابات ختامية مدققة حسب الأصول ليصار إلى احتساب الضمانة المالية )</p>	<p>1-) فيما يتعلق باستخدام نسبة نمو التأمينات المستوفاة من المستفيدين بناءً على الحسابات الختامية المدققة كما في نهاية السنة السابقة لسنة الاحتساب والمشار إليها في مسودة القرار (ب/ن)، فإننا نراها مجحفة بحق الشركات التي بدأت بتقديم خدماتها في عام 2008 لأن نسبة النمو ما بين 2008 و 2009 ستكون عالية جداً</p>	<p>شركة واي ترالب /</p>
<p>الهدف من تطبيق الـ (Z-Score) هو قياس المركز المالي للشركات وبالتالي تحفيض قيمة الضمانة المالية للشركات ذات المركز المالي القوي بحيث لا تتحمل أعباء لزوم ما لا يلزم علماً بأن ما يتعلق بتحقق أرباح صافية فإن ذلك جزء من المعادلة فقط ، و عليه فقد تم تحديد قيمة الضمانة المالية للمرخص لهم الذي تكون قيمة الـ (Z-Score) أكثر من 2.6 بواقع 10% من القيمة الكلية للضمانة المالية المحاسبة، هذا وقد تم تعديل مسودة القرار التنظيمي بإضافة البند (7.4) حيث حدد هذا البند قيمة الضمانة المالية للمرخص لهم الذين يحققون نتيجة (Z-Score) أقل من 2.6 و أكبر من 1.1 و ذلك لمعالجة هذه الملاحظة</p>	<p>2-) فيما يتعلق بتطبيق الـ (Z-Score) في تحديد قيمة الضمانة، فإننا نراها مجحفة كذلك بحق الشركات الجديدة والتي لم تتحقق بعد صافي أرباح، مما يؤدي إلى زيادة تكاليفها عند تقديمها لخالفة تساوي 100% من رصيد التأمينات المستوفاة من المستفيدين.</p>	
<p>لا تحتسب الضمانات المالية على أساس 100% من رصيد التأمينات المستوفاة بل يطرح منها المتوسط الشهري لأرصدة الذمم المدينية للعملاء الذين يحصلون على خدمات اتصالات الدفع اللاحق ناهيك على أن قيمة الكفالة النهائية تخفض بعد احتساب (Z-Score) وحسب ما هو موضح بمسودة القرار التنظيمي</p>	<p>3-) أن احتساب مبلغ الضمانات المالية على أساس 100% من رصيد التأمينات المستوفاة من المستفيدين لا يمثل أساساً منطقياً وعانياً لضمان حقوق المستفيدين وبنفس الوقت مراعاة مصلحة الشركات العاملة في القطاع، وأننا نرى أن 25% بحد أقصى من قيمة هذه التأمينات تكون كافية سيما وأن الهيئة الموقرة بإمكانها طلب رفع قيمة الضمانات المالية في حال وجود ما يستدعي ذلك حسب سير عمليات الشركات العاملة في القطاع</p>	